

Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, octobre 2016

Diffusé à 8 h 30, heure de l'Est dans *Le Quotidien*, le jeudi 15 décembre 2016

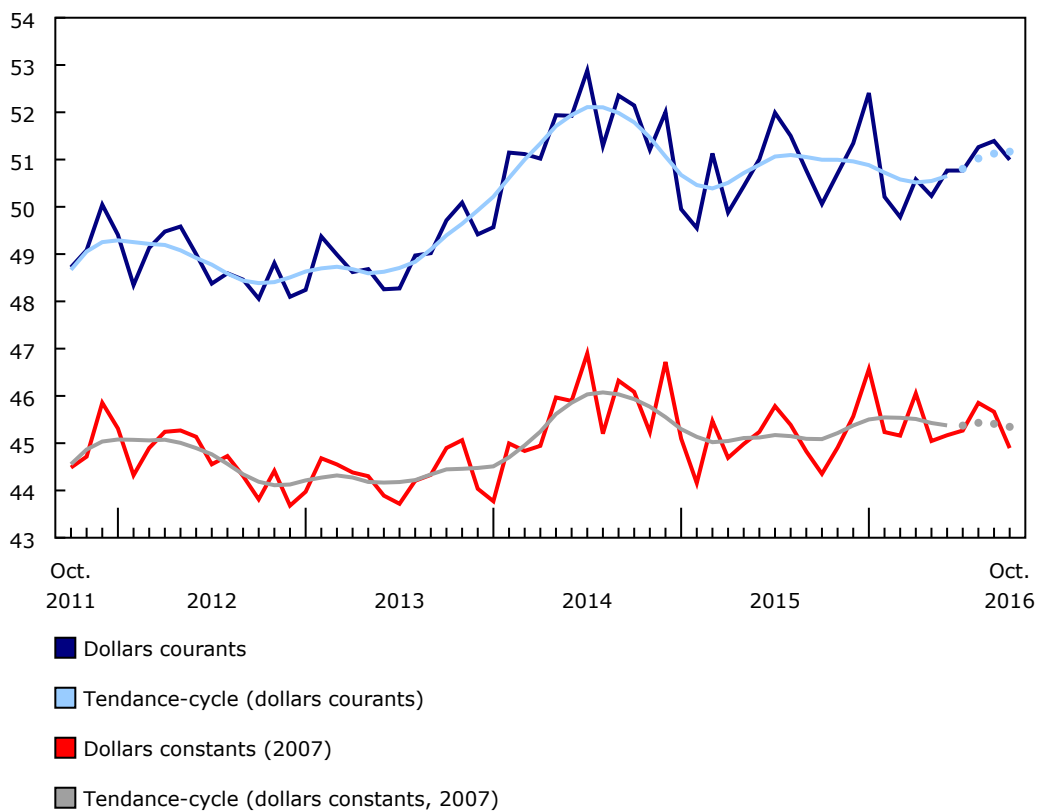
Les ventes du secteur de la fabrication ont diminué de 0,8 % pour s'établir à 51,0 milliards de dollars en octobre, après deux hausses mensuelles consécutives. Les plus fortes baisses ont été observées dans les industries de la première transformation des métaux, des produits du pétrole et du charbon, et des machines.

Les ventes ont diminué dans 15 des 21 industries, lesquelles représentaient 61 % du secteur de la fabrication. Les ventes de biens durables ont diminué de 1,1 % et celles de biens non durables, de 0,4 %.

En dollars constants, les ventes ont diminué de 1,7 % en octobre, ce qui indique qu'un volume moins élevé de biens fabriqués a été vendu. Selon les données de l'Indice des prix des produits industriels pour le mois d'octobre, les prix du secteur de la fabrication ont augmenté de 0,7 %.

Graphique 1 Diminution des ventes des fabricants

milliards de dollars



Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.

Source(s) : Tableaux CANSIM 304-0014 et 377-0009.



Statistique
Canada

Statistics
Canada

Canada

L'industrie de la première transformation des métaux et celle des produits du pétrole et du charbon affichent les plus fortes baisses

Les ventes de l'industrie de la première transformation des métaux ont diminué pour un deuxième mois consécutif en octobre, reculant de 2,4 % pour s'établir à 3,6 milliards de dollars. La diminution a été largement attribuable aux industries de la production de métaux non ferreux et aux industries de la sidérurgie.

Selon l'Indice des prix des produits industriels, les prix des produits primaires de métaux non ferreux ont aussi contribué à la baisse, ayant fléchi de 1,9 % en octobre.

Les ventes ont diminué de 1,7 % dans l'industrie des produits du pétrole et du charbon en octobre pour s'établir à 4,3 milliards de dollars. Il s'agit d'une deuxième baisse mensuelle consécutive. Le recul en octobre était entièrement attribuable à une diminution du volume des produits vendus, les prix pour l'industrie ayant augmenté de 4,8 % selon les données de l'Indice des prix des produits industriels. Les travaux d'entretien et de remise en état dans certaines installations ont aussi contribué à la baisse de la production.

Des ventes plus faibles dans les industries du matériel ferroviaire roulant (-31,2 %), des machines (-2,5 %), de la fabrication d'aliments (-0,7 %) et des produits métalliques ouvrés (-2,3 %) ont aussi contribué au recul général enregistré en octobre.

Ces baisses ont été en partie atténuées par une augmentation de 5,3 % des ventes de produits aérospatiaux et de leurs pièces, qui a été en partie attribuable aux variations de la valeur du dollar américain par rapport au dollar canadien. Les ventes et les stocks sont surtout déclarés en dollars américains dans l'industrie aérospatiale.

En octobre, les ventes d'autre matériel de transport (+21,6 %), de produits chimiques (+1,2 %), de papier (+1,0 %) et de vêtements (+10,6 %) ont aussi augmenté.

Baisse des ventes dans sept provinces

En octobre, les ventes ont diminué dans sept provinces. L'Ontario, le Québec et l'Alberta ont connu les plus fortes baisses.

Les ventes en Ontario ont diminué de 0,8 % pour s'établir à 25,0 milliards de dollars, après deux hausses mensuelles consécutives. La baisse s'expliquait notamment par une diminution des ventes dans les industries du matériel de transport (-0,7 %), des machines (-4,2 %) et des boissons et produits du tabac (-6,9 %).

Au Québec, les ventes ont reculé de 1,2 % en octobre pour s'établir à 11,7 milliards de dollars, après avoir affiché une hausse de 1,5 % en septembre. Ce sont les fabricants de produits du pétrole et du charbon, de la première transformation des métaux et des aliments qui ont connu les plus fortes baisses.

En Alberta, les ventes ont diminué de 2,0 % en octobre pour s'établir à 5,2 milliards de dollars, principalement en raison des ventes plus faibles dans les industries des produits du pétrole et du charbon (-6,2 %) et des produits métalliques ouvrés (-8,9 %).

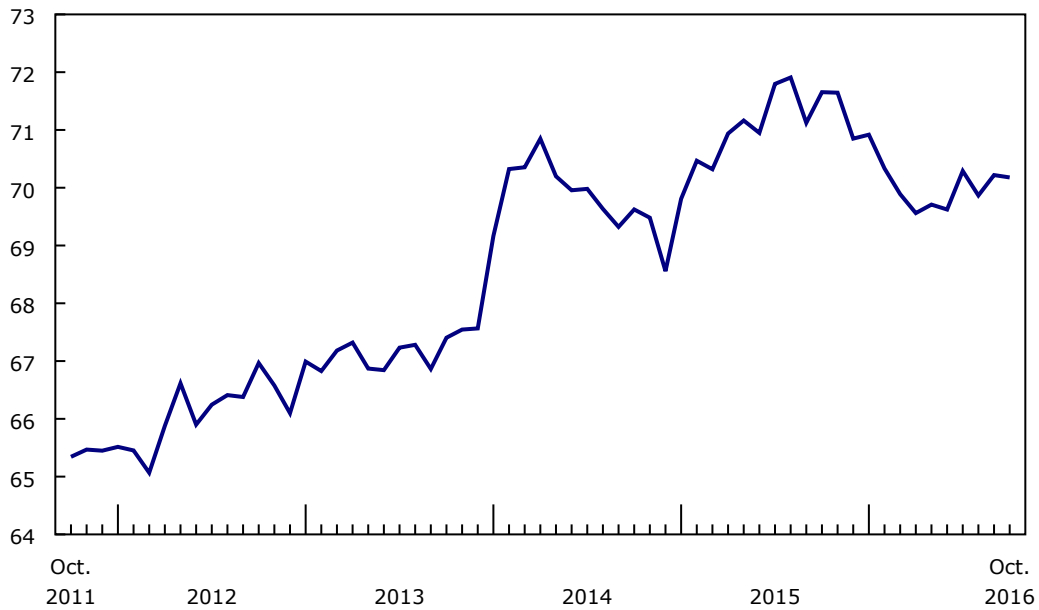
La baisse globale affichée en octobre a été en partie contrebalancée par une augmentation des ventes à Terre-Neuve-et-Labrador (+18,9 %) et au Manitoba (+2,1 %). La croissance observée dans les deux provinces était principalement attribuable à une augmentation des ventes de biens non durables.

Légère diminution des stocks

Les niveaux des stocks ont légèrement diminué de 0,1 % en octobre pour s'établir à 70,2 milliards de dollars. Les stocks ont fléchi dans 12 des 21 industries, les industries des produits aérospatiaux et de leurs pièces (-4,2 %) et des produits en bois (-3,4 %) ayant connu les plus fortes baisses. Une hausse de 7,6 % des stocks de produits du pétrole et du charbon a partiellement effacé les baisses.

Graphique 2 Légère diminution des stocks

milliards de dollars

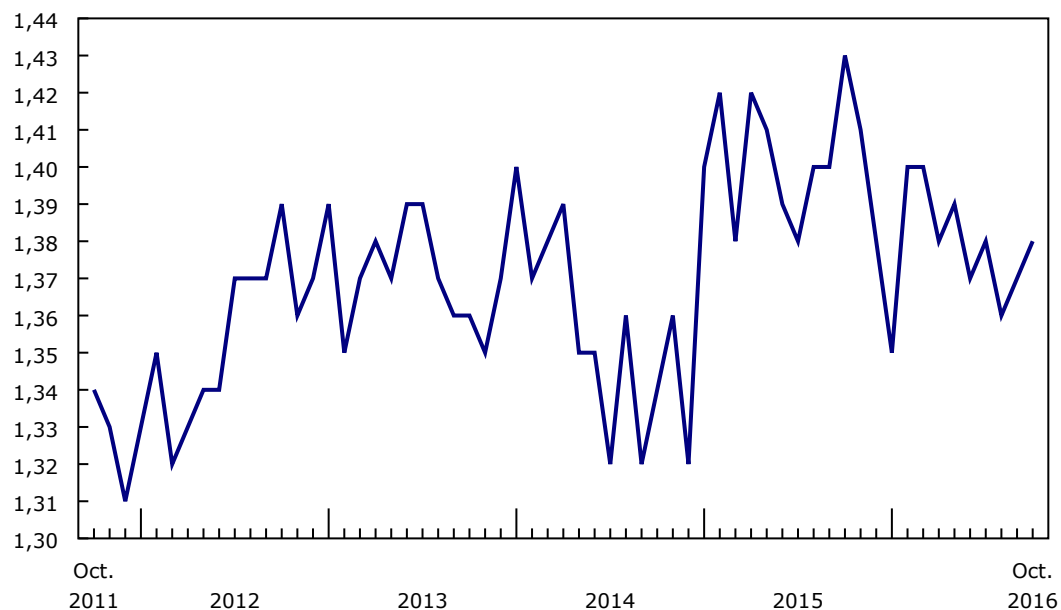


Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.
Source(s) : Tableau CANSIM [304-0014](#).

Le ratio des stocks aux ventes a augmenté, passant de 1,37 en septembre à 1,38 en octobre. Le ratio des stocks aux ventes mesure le temps, en mois, qui serait nécessaire pour épuiser les stocks au rythme actuel des ventes.

Graphique 3 Hausse du ratio des stocks aux ventes

ratio



Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.

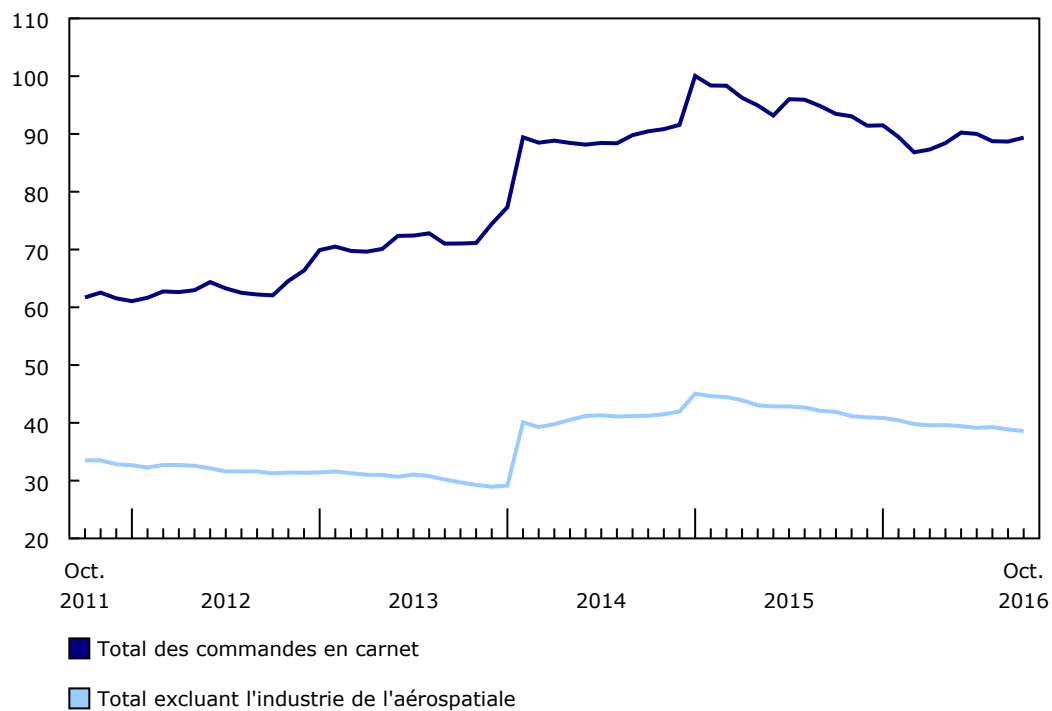
Source(s) : Tableau CANSIM [304-0014](#).

Augmentation des commandes en carnet

Les commandes en carnet se sont accrues de 0,8 % en octobre pour passer à 89,4 milliards de dollars, après trois mois de reculs. La hausse était attribuable à une augmentation des commandes en carnet dans les industries du matériel de transport, des produits informatiques et électroniques et de la première transformation des métaux.

Graphique 4 Augmentation des commandes en carnet

milliards de dollars



Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.

Source(s) : Tableau CANSIM [304-0014](#).

Les nouvelles commandes ont progressé pour un deuxième mois consécutif, augmentant de 0,7 % en octobre pour s'élever à 51,7 milliards de dollars, sous l'effet des hausses enregistrées dans les industries des produits aérospatiaux et de leurs pièces et des produits informatiques et électroniques. La hausse a été en partie effacée par une diminution des nouvelles commandes dans les industries des machines et des aliments.

Note aux lecteurs

Les données mensuelles qui figurent dans le présent communiqué sont désaisonnalisées et sont exprimées en dollars courants, à moins d'avis contraire. Pour obtenir des renseignements sur la désaisonnalisation, veuillez consulter le document [Données désaisonnalisées — Foire aux questions](#).

Pour obtenir des renseignements sur les données de la tendance-cycle, consultez la page [Estimations de la tendance-cycle — Foire aux questions](#).

Le **groupe des biens non durables** comprend les secteurs de l'alimentation, des boissons et des produits du tabac, des usines de textiles, des usines de produits textiles, de l'habillement, du cuir et des produits connexes, du papier, de l'impression et des activités connexes de soutien, des produits du pétrole et du charbon, des produits chimiques ainsi que des produits en caoutchouc et en plastique.

Le **groupe des biens durables** comprend les secteurs des produits en bois, des produits minéraux non métalliques, des métaux de première transformation, de la fabrication de produits en métal, des machines, des produits informatiques et électroniques, du matériel, des appareils et des composants électriques, du matériel de transport, des meubles et des produits connexes ainsi que des activités diverses de fabrication.

Industries fondées sur la production

En ce qui concerne les industries de l'aérospatiale et de la construction navale, on se fonde sur la valeur de la production plutôt que sur celle des ventes de produits fabriqués. Pour déterminer la valeur de la production, on ajuste la valeur mensuelle des ventes de produits fabriqués en fonction de la variation mensuelle des stocks détenus pour les biens en cours de fabrication et les produits finis fabriqués. On utilise la valeur de la production en raison du long délai habituellement nécessaire pour fabriquer des produits dans ces industries.

Les **commandes en carnet** sont des commandes qui feront partie de ventes futures si les commandes ne sont pas annulées.

Les **nouvelles commandes** représentent les commandes reçues, qu'elles soient vendues ou non durant le mois en cours. Elles correspondent à la somme des ventes pour le mois en cours et des variations dans les commandes en carnet entre le mois précédent et le mois en cours.

Les fabricants qui déclarent les ventes, les stocks et les commandes en carnet en dollars américains

Certains fabricants canadiens déclarent les ventes, les stocks et les commandes en carnet en dollars américains. Ces données sont ensuite converties en dollars canadiens pour effectuer le cycle de production des données.

Pour les ventes, la conversion est faite en fonction du taux de change mensuel moyen pour le mois de référence (taux au comptant à midi) qui a été établi par la Banque du Canada, en se fondant sur l'hypothèse selon laquelle les ventes se produisent tout au long du mois. Le taux de change moyen mensuel est disponible dans CANSIM, tableau 176-0064.

Les stocks et les commandes en carnet sont déclarés à la fin de la période de référence. Pour la plupart des répondants, le taux de change au comptant à midi le dernier jour ouvrable du mois est utilisé pour la conversion de ces variables. Cependant, certains fabricants choisissent de déclarer leurs données en utilisant un jour autre que le dernier jour du mois. On utilise alors le taux de change au comptant à midi le jour sélectionné par le répondant. En raison des fluctuations des taux de change, le taux de change au comptant à midi le jour sélectionné par le répondant peut différer du taux de change le dernier jour ouvrable du mois et du taux de change moyen mensuel. Les données sur le taux de change au comptant à midi sont disponibles dans CANSIM, tableau 176-0067.

Politique de révision

Chaque mois, dans le cadre de l'Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, on diffuse des données provisoires pour le mois de référence et des données révisées pour les trois mois précédents. Des révisions sont apportées pour rendre compte de nouvelles données fournies par les répondants, ainsi que des mises à jour des données administratives. Une fois par année, un projet de révision est entrepris, et des données de plusieurs années sont révisées. Pendant les révisions annuelles, des changements sont apportés aux paramètres de désaisonnalisation.

Tableaux de données CANSIM en temps réel

Les tableaux de données CANSIM en temps réel 304-8014, 304-8015 et 377-8009 seront mis à jour le 4 janvier 2017. Pour obtenir plus de renseignements, consultez le document [Tableaux de données CANSIM en temps réel](#).

Prochaine diffusion

Les données tirées de l'Enquête mensuelle sur les industries manufacturières de novembre 2016 seront publiées le 19 janvier 2017.

Tableau 1
Industries manufacturières, statistiques principales — Données désaisonnalisées

	Octobre 2015	Septembre 2016 ^r	Octobre 2016 ^p	Septembre à octobre 2016	Octobre 2015 à octobre 2016
	millions de dollars			variation en % ¹	
Ventes des industries manufacturières (dollars courants)	50 061	51 393	50 995	-0,8	1,9
Ventes des industries manufacturières (dollars constants, 2007)	44 352	45 664	44 896	-1,7	1,2
Ventes des fabricants (dollars courants), sauf des fabricants de véhicules automobiles, de pièces et d'accessoires	42 267	43 205	42 870	-0,8	1,4
Stocks	71 654	70 219	70 178	-0,1	-2,1
Commandes en carnet	93 474	88 685	89 362	0,8	-4,4
Nouvelles commandes	48 712	51 334	51 672	0,7	6,1
Ratio des stocks aux ventes ²	1,43	1,37	1,38

^r révisé

^p provisoire

... n'ayant pas lieu de figurer

1. La variation en pourcentage est calculée en milliers de dollars pour les dollars courants et en millions de dollars pour les dollars constants.

2. Le ratio mesure le temps (en mois) qu'il faudrait pour épuiser les stocks au rythme actuel des ventes.

Source(s) : Tableaux CANSIM [304-0014](#) et [377-0009](#).

Tableau 2
Ventes des fabricants par industrie — Données désaisonnalisées

	Octobre 2015	Septembre 2016 ^r	Octobre 2016 ^p	Septembre à octobre 2016	Octobre 2015 à octobre 2016
	millions de dollars			variation en % ¹	
Fabrication d'aliments	8 108	8 666	8 604	-0,7	6,1
Boissons et produits du tabac	1 025	1 106	1 079	-2,5	5,2
Usines de textiles	131	140	139	-0,4	6,9
Usines de produits textiles	143	129	133	3,4	-6,5
Fabrication de vêtements	196	169	187	10,6	-4,4
Produits en cuir et analogues	37	38	35	-8,9	-5,2
Produits en bois	2 203	2 401	2 381	-0,8	8,1
Fabrication du papier	2 256	2 185	2 208	1,0	-2,2
Impression et activités connexes de soutien	758	755	717	-5,0	-5,4
Produits du pétrole et du charbon	4 394	4 336	4 263	-1,7	-3,0
Produits chimiques	4 042	4 209	4 259	1,2	5,4
Produits en caoutchouc et en plastique	2 337	2 434	2 439	0,2	4,3
Produits minéraux non métalliques	1 073	1 054	1 042	-1,1	-2,9
Première transformation des métaux	3 677	3 715	3 627	-2,4	-1,4
Produits métalliques ouvrés	2 795	2 683	2 622	-2,3	-6,2
Machines	2 752	2 697	2 630	-2,5	-4,4
Produits informatiques et électroniques	1 113	1 173	1 166	-0,6	4,8
Matériel, appareils et composants électriques	827	843	813	-3,6	-1,8
Matériel de transport	10 334	10 647	10 661	0,1	3,2
Véhicules automobiles	5 370	5 657	5 637	-0,4	5,0
Carrosseries et remorques de véhicules automobiles	273	279	279	-0,1	2,0
Pièces pour véhicules automobiles	2 424	2 531	2 488	-1,7	2,6
Produits aérospatiaux et leurs pièces	1 584	1 522	1 602	5,3	1,1
Matériel ferroviaire roulant	142	228	157	-31,2	10,0
Construction de navires et d'embarcations	180	153	162	5,8	-10,4
Meubles et produits connexes	931	961	950	-1,1	2,1
Activités diverses de fabrication	930	1 051	1 038	-1,2	11,6
Industries des biens non durables	23 426	24 168	24 064	-0,4	2,7
Industries des biens durables	26 635	27 225	26 931	-1,1	1,1

r révisé

p provisoire

1. La variation en pourcentage est calculée en milliers de dollars.

Source(s) : Tableau CANSIM [304-0014](#).

Tableau 3
Ventes des industries manufacturières, provinces et territoires — Données désaisonnalisées

	Octobre 2015	Septembre 2016 ^r	Octobre 2016 ^p	Septembre à octobre 2016	Octobre 2015 à octobre 2016
	millions de dollars			variation en % ¹	
Canada	50 061	51 393	50 995	-0,8	1,9
Terre-Neuve-et-Labrador	445	332	395	18,9	-11,3
Île-du-Prince-Édouard	143	142	146	3,4	2,1
Nouvelle-Écosse	668	677	670	-1,1	0,3
Nouveau-Brunswick	1 220	1 340	1 322	-1,4	8,3
Québec	11 644	11 863	11 723	-1,2	0,7
Ontario	24 346	25 173	24 977	-0,8	2,6
Manitoba	1 425	1 437	1 468	2,1	3,0
Saskatchewan	1 134	1 218	1 205	-1,1	6,2
Alberta	5 373	5 275	5 172	-2,0	-3,8
Colombie-Britannique	3 657	3 929	3 909	-0,5	6,9
Yukon	2	3	3	4,0	33,5
Territoires du Nord-Ouest et Nunavut	4	4	5	25,4	28,0

^r révisé

^p provisoire

1. La variation en pourcentage est calculée en milliers de dollars.

Source(s) : Tableaux CANSIM [304-0014](#) et [304-0015](#).

Données offertes dans CANSIM : tableaux [304-0014](#), [304-0015](#) et [377-0009](#).

Définitions, source de données et méthodes : numéro d'enquête [2101](#).

Pour obtenir plus de renseignements, communiquez avec nous au 514-283-8300 ou composez sans frais le 1-800-263-1136 (STATCAN.infostats-infostats.STATCAN@canada.ca).

Pour en savoir davantage sur les concepts, les méthodes et la qualité des données, communiquez avec Bechir Oueriemmi au 613-951-7938 (bechir.oueriemmi@canada.ca), Division de la fabrication et du commerce de gros.