

Mesures de la productivité, des intrants et de la production par industrie en prix courants et constants

Sommaire de méthodologie – Estimation

Statistique Canada publie un ensemble de mesures de la productivité pour le secteur des entreprises canadiennes et ses principaux sous-secteurs (sous-secteurs produisant des biens, sous-secteurs produisant des services et les industries de la fabrication). Chaque ensemble de mesures comporte une comparaison de la croissance des mesures de la production et des intrants, mais chacun fait appel à une méthodologie différente. Le secteur des entreprises exclut l'administration publique et les organismes à but non lucratif; l'imputation de la valeur de location des logements occupés par leur propriétaire, tirée du Système de comptabilité nationale du Canada (SCNC), est également exclue. Le secteur des entreprises exclut ainsi toutes les activités pour lesquelles il est difficile de tirer des inférences au sujet de la productivité à partir des mesures de la production du SCNC. Essentiellement, de telles inférences seraient douteuses car les mesures de la production du SCNC à cet égard se fondent largement sur le facteur travail exprimé en prix constants.

La mesure traditionnelle de la productivité du travail, la production par heure travaillée, est la première mesure de la productivité introduite par Statistique Canada au début des années 60. La production, mesurée en prix constants, est comparée au facteur travail, mesuré en heures travaillées pour l'industrie ou le secteur correspondant.

Le deuxième ensemble de mesures se rapporte à la productivité multifactorielle. Pour cet ensemble, on mesure la production corrigée pour les changements de prix alors que la mesure des intrants est une agrégation des heures travaillées et des flux de l'intrant capital. Les estimations de la productivité multifactorielle ont été élaborées en fonction du rôle que joue la croissance du capital dans la croissance de la production.

Les estimations de la productivité de Statistique Canada sont construites selon une approche ascendante. Des indices de la productivité sont estimés à l'aide de données aussi désagrégées que possible. Des indices pour 147 groupes d'industries dans le cas de la productivité du travail, et de 123 groupes d'industries dans le cas de la productivité multifactorielle, sont alors agrégés progressivement au niveau du secteur des entreprises. Cette approche, qui bénéficie d'informations homogènes accessibles à un niveau détaillé, est supérieure à l'approche agrégée car elle permet d'améliorer de façon significative la qualité des estimations des indices de la productivité agrégée.

Des détails supplémentaires (203 groupes d'industries entre 1961 et 1980 et 243 groupes d'industries depuis 1981) sont produits et diffusés pour les séries sur le

nombre d'emplois et les heures travaillées tant pour le secteur des entreprises que pour le secteur non commercial.

Afin de produire des estimations de la croissance de la productivité, on a recours à diverses sources de données d'enquêtes et aux données des divisions du système de comptabilité nationale. Plus précisément, le programme de productivité exige des données des sources suivantes :

1) La Division des entrées-sorties fournit l'information sur la structure de l'économie (en termes d'industries, de biens et services produits et utilisés en tant qu'entrées intermédiaires en prix courants aussi bien que constants et la rémunération des facteurs primaires pour chaque année civile) . Veuillez vous référer à l'enquête #1401.

2) La Division de la statistique du travail fournit les chiffres sur l'emploi, la rémunération du travail et les heures travaillées en vue de l'estimation du facteur travail. Veuillez vous référer aux enquêtes #3701, 2612.

3) La Division de l'investissement et du stock de capital fournit des estimations des données des investissements. Veuillez vous référer aux enquêtes #2803, 2805, 2812, 2820.

4) La Division des mesures de l'analyse des industries prépare des estimations de volume en chaîne du PIB pour les années courantes. Veuillez vous référer aux enquêtes #1303.

5) La Division des comptes des revenus et des dépenses prépare des données du PIB (basé sur la demande finale) en prix courants et en volume en chaîne Fisher. Veuillez vous référer aux enquêtes #1901.

Les données qui proviennent de ces différentes sources sont ajustées conceptuellement au cadre du SCNC et rapprochées pour fins de précision et de cohérence des estimations des intrants et de la production. De cette façon, l'estimation des mesures de la productivité représente une source importante de contrôle de la qualité pour les diverses séries de données servant au programme de productivité. Annexe 1 – Veuillez vous référer au lien disponible sous cette section.

Sommaire de méthodologie – Formule

La productivité du travail se définit comme la valeur ajoutée réelle par heure travaillée.

Le coût unitaire de main-d'œuvre est égal à la rémunération totale pour tous les emplois divisée par l'indice de volume en chaîne Fisher de la valeur ajoutée réelle. Il correspond également au rapport entre la rémunération horaire et la productivité du travail.

La rémunération horaire est le rapport entre la rémunération totale et le nombre total d'heures travaillées.

Pour une industrie donnée, la valeur ajoutée est égale à sa production brute moins ses consommations intermédiaires (énergie, matières premières et services) provenant d'autres industries. Une procédure de double déflation sert à mesurer la valeur ajoutée réelle : les estimations des intrants intermédiaires réelles sont alors soustraites de celles de la production brute réelle. Pour la mesure de la productivité, on utilise un indice enchaîne de Fisher de la valeur ajoutée réelle.

La productivité multifactorielle est la différence entre le taux de croissance de la production réelle et celui des intrants combinés. Il existe quatre catégories de productivité multifactorielle, chacune tant fondée sur une mesure différente de la production et répondant donc à des besoins analytiques distincts :

- productivité multifactorielle fondée sur la production brute
- productivité multifactorielle fondée sur la production brute moins les transactions intra-industrielles;
- productivité multifactorielle fondée sur la valeur ajoutée;
- productivité multifactorielle fondée sur la production brute moins les transactions inter-industrielles.